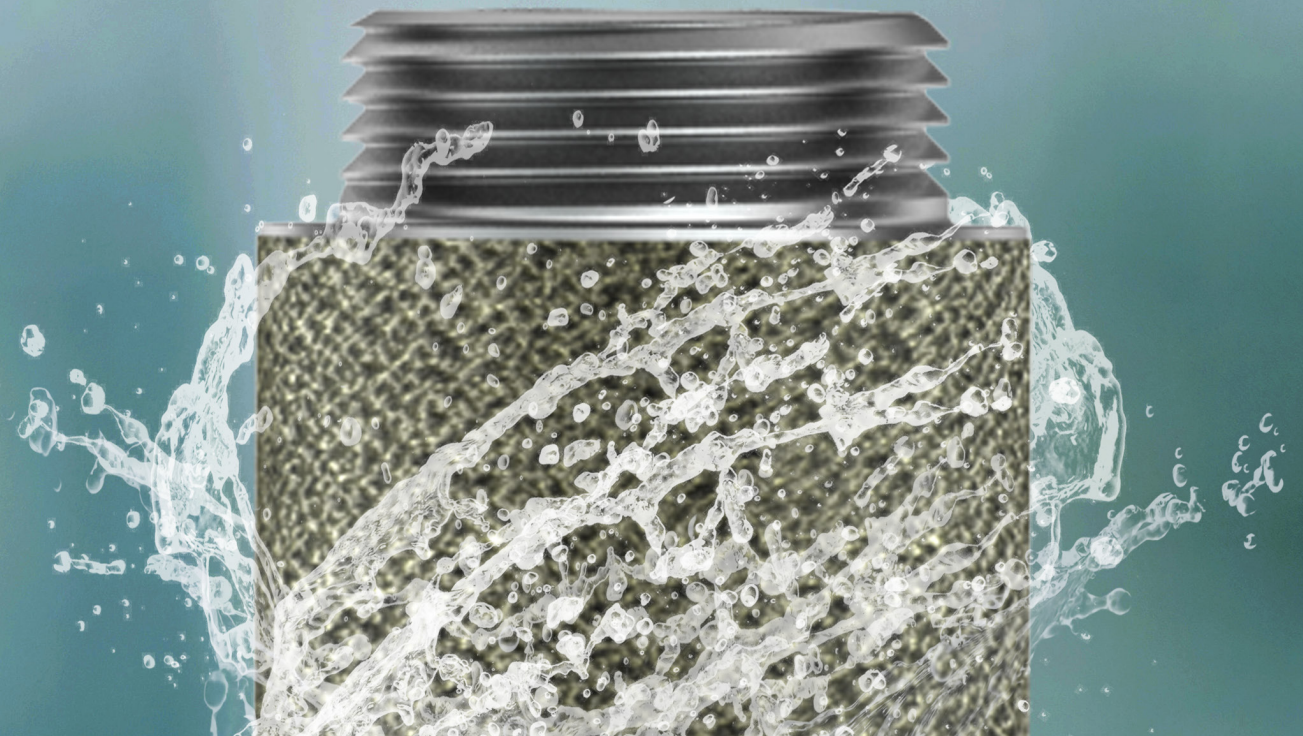


Bokslutskommuniké 2023

Promimic AB (publ)



Innehåll

Sammanfattning av perioden	3
VD kommenterar	4
Kort om Promimic	6
Case: Produktionslabbet	9
Finansiell information	10
Finansiella rapporter	12
Övrig information.....	16

Rekordåret 2023

129 procent tillväxt för helåret

7 nya godkända implantat

Sammanfattning av perioden

Finansiell översikt (samma period föregående år inom parentes)

Fjärde kvartalet: 1 oktober – 31 december

- **Nettoomsättningen** uppgick till 10,2 MSEK (5,8)
- **Summa rörelseintäkter** uppgick till 11,5 MSEK (6,2)
- **Rörelseresultatet** uppgick till -3,4 MSEK (-3,2)
- **Periodens resultat efter skatt** uppgick till -3,5 MSEK (-3,2 MSEK)
- **Resultat per aktie före och efter utspädning** uppgick till -0,19 SEK (-0,18)
- **Periodens kassaflöde** uppgick till -3,6 MSEK (-2,9)
- **Likvida medel vid periodens utgång** uppgick till 50,3 MSEK (58,8)
- **Soliditet** uppgick till 83 % (88 %)

Helår: 1 januari – 31 december 2023

- **Nettoomsättningen** uppgick till 37,1 MSEK (16,2)
- **Summa rörelseintäkter** uppgick till 40,1 MSEK (17,7)
- **Rörelseresultatet** uppgick till -9,1 MSEK (-15,8)
- **Periodens resultat efter skatt** uppgick till -9,2 MSEK (-15,9)
- **Resultat per aktie före och efter utspädning** uppgick till -0,50 SEK (-1,01 SEK)
- **Periodens kassaflöde** uppgick till -8,8 MSEK (49,4)

Väsentliga händelser under fjärde kvartalet

- Bolaget löste in optionsprogrammet 2020-TO2
- Bolaget bytte Certified Adviser till Carnegie Investment Bank AB (publ)
- Bolagets nya CFO, Heidi Bader tillträdde sin tjänst den 1 oktober

Väsentliga händelser efter perioden

- Inga väsentliga händelser har noterats

Årsstämma

- Årsstämma kommer att hållas onsdagen 22 maj. Kallelse kommer att ske 19 april.



VD kommenterar

Rekordåret 2023

Vi gör vårt bästa år hittills, och för andra året i rad mer än fördubblar vi vår försäljning. Vår tillväxt är på 129 procent och kundintäkterna landar på 37,1 MSEK för helåret 2023. Tillväxten för årets sista kvartal ligger på 76 procent jämfört med sista kvartalet 2022. Det kvartal som då, för tolv månader sedan var bolagets bästa kvartal någonsin. Vi följer vår aggressiva tillväxtplan och vi når eller överträffar samtliga av bolagets finansiella mål för räkenskapsåret 2023.

Fjärde kvartalet

Årets sista kvartal innebar fortsatt stark tillväxt och försäljningen landar på 10,2 MSEK. Tillväxten för perioden är på 76 procent jämfört med motsvarande period 2022. Vi ser fortsatt stark tillväxt hos våra kunder och under perioden blev ytterligare fyra nya implantat godkända av FDA för klinisk användning. Vi tecknade dessutom ett nytt licensavtal med en ny kund inom marknadssegmentet för ryggkirurgi i december.

Årets sista månad var också startskottet för något nytt. Vi flyttade in i våra nya lokaler hos GoCo Health Innovation City, det nya Life Science-klustret i Göteborgsregionen. Detta är en viktig del i vår tillväxtsatsning för att kunna möta den ökande efterfrågan från våra kunder. De nya lokalerna ger oss större ytor och vi har nu nya labb och en produktionsanläggning som är helt anpassad efter våra behov. Lokalerna är flexibla så att vi kan fortsätta växa. Under de första veckorna i januari finjusterades all utrustning och

instrumenten kalibrerades så att vi under andra halvan av månaden kunde dra i gång vårt ordinarie utvecklings- och produktionsarbete. Flytten innebär att vi har tredubblat vår produktionskapacitet av den beläggingsvätska som används för att processa implantat med vår HA^{nano} Surface. Dessutom samlar vi hela den svenska verksamheten under ett och samma tak. Att flytten gick så smidigt som den gjorde är tack vare det fantastiska teamet som vi har på Promimic.



Fortsatta investeringar i utveckling är en av hörnstenarna i vår tillväxtplan för att kunna erbjuda våra kunder lösningar på nya affärsmöjligheter.

Helåret 2023

Försäljningen för helåret 2023 landar på 37,1 MSEK, en ökning med hela 129 procent jämfört med 2022. Målet var en fördubbling av försäljningen, för andra året i rad – ett mål som vi överträffar. Under helåret har vi tecknat tre nya licensavtal. Bolaget har som målsättning att teckna 3–4 nya licensavtal per år för att fortsätta vår tillväxtresa.

Vid slutet av 2023 har Promimic licensavtal med

totalt 18 kunder som tillsammans har 33 produkter godkända för klinisk användning. Nya implantat som kommer i klinisk användning är drivkraften bakom vår tillväxt. Det är huvudfokus och något vi hela tiden arbetar med tillsammans med våra kunder.

Tillväxten för vårt dotterbolag Nano Processing Inc (NPI) är spännande läsning. Jämförelsen på årsbasis haltar då verksamheten startade i juli 2022. Vårt amerikanska processbolag är dock en av hörnstenarna i vår tillväxtstrategi och för det fjärde kvartalet var tillväxten 107 procent jämfört med samma period föregående år. Alla våra amerikanska kunder har valt att använda NPI som leverantör vilket är glädjande och ger oss ansvar för en större del av värdekedjan. När våra kunder nu väljer att använda vår teknologi på allt fler implantat och även väljer NPI som processpartner behöver vi öka processkapaciteten på plats i Warsaw, Indiana, USA. I höstas togs beslutet att investera i ytterligare två processlinjer. NPI kommer därmed att ha möjlighet att öka kapaciteten och köra tre processlinjer parallellt. De två nya processlinjerna väntas vara redo att tas i bruk under andra halvan av 2024.

Efter tillskottet av nytt kapital i samband med vår IPO kunde vi under 2023 öka våra investeringar i forskning och utveckling för att driva utvecklingen av nya nanobaserade ytbehandlingar av medicintekniska produkter framåt. Under året växte våra aktiveringar

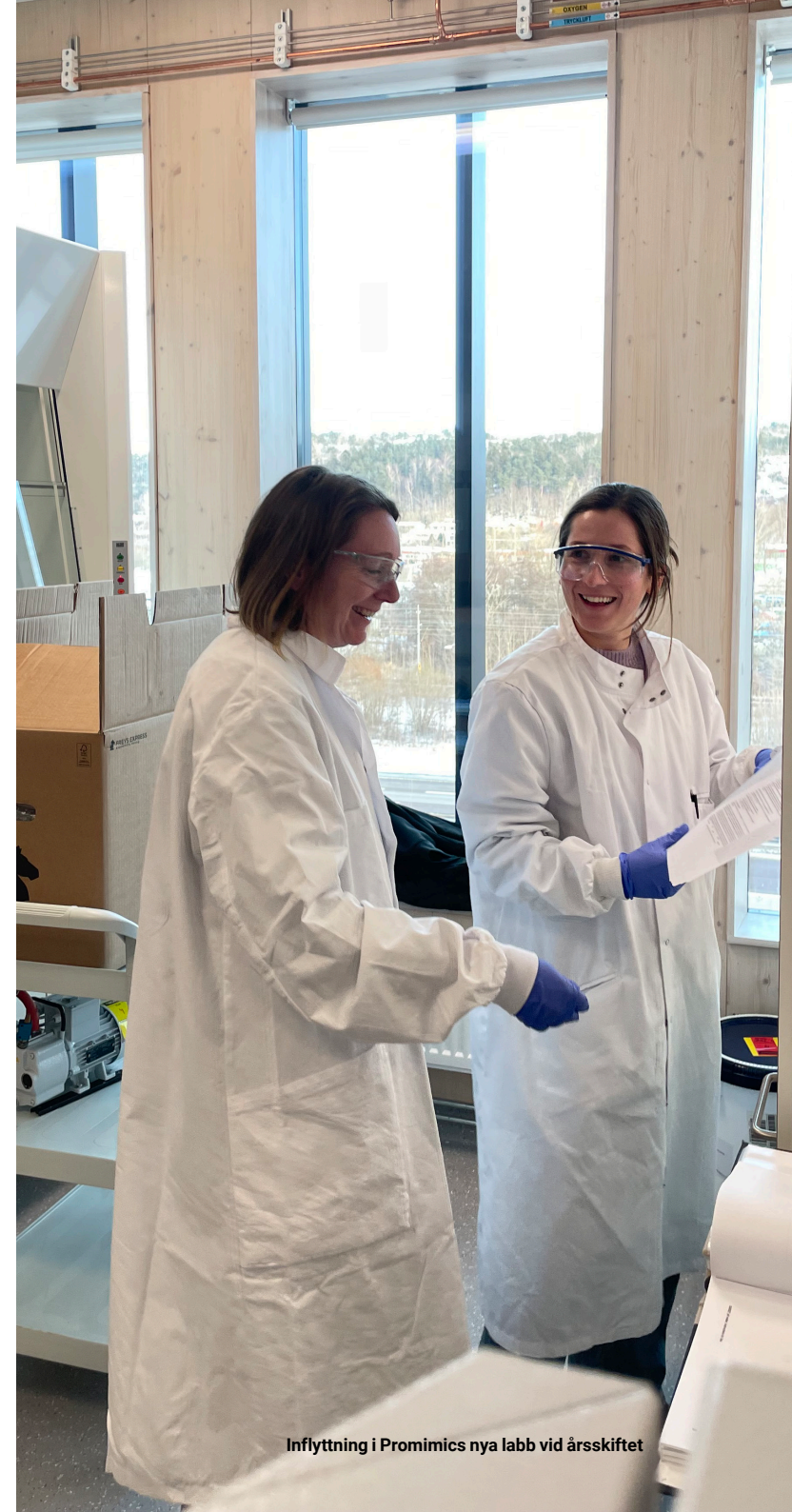
av utvecklingskostnader med 149 procent jämfört med 2022. Investeringarna var under året på 2,1 MSEK och var inom områdena infektionsprevention, ytbehandling av medicintekniska polymerer och nya material. Vi kommer fortsätta dessa satsningar under 2024 med fokus på att verifiera vår utveckling i pre-kliniska studier och pilotprojekt med nya kunder. Detta sker i nära samarbete med världsledande partners, forskare och opinionsledare från vår bransch. Fortsatta investeringar i utveckling är en av hörnstenarna i vår tillväxtplan för att kunna erbjuda våra kunder lösningar på nya affärsmöjligheter.

Jag vill passa på att tacka alla medarbetare och partners för ett strålande arbete och positivt engagemang under 2023. Jag vill även tacka våra aktieägare för ert engagemang i Promimic och för ert stöd under året. Tillsammans driver vi Promimic AB, Promimic Inc och Nano Processing Inc framåt mot fortsatt tillväxt under 2024.

Vi kan summera ett mycket bra och framgångsrikt tillväxtår 2023, men med det sagt, så har jag en känsla av att den mest spännande tiden ligger framför oss.

Möln dal den 28 februari 2024

Magnus Larsson
VD, Promimic



Kort om Promimic

Bakgrund

Promimic är ett tillväxtföretag som tillverkar, marknadsför och säljer biomaterial för förbättrad osseointegration (inläkning i ben) till ledande företag på marknaderna för ortopediska och dentala implantat. Bolaget har sitt ursprung i spetsforskning på Chalmers tekniska högskola och har idag huvudkontor i Mölndal och försäljningskontor i USA. Processandet av implantat för den amerikanska marknaden sker via ett joint venture, Nano Processing Inc i Indiana, USA. Med över 1 500 000 implantat i klinisk användning världen över är bolagets teknik vedertagen och redo för tillväxt hos både etablerade partners och med nya kunder.

Produkter och marknad

Bolagets teknikplattform är en ny generation av en nanometertunn ytmodifiering av implantatets yttersta skikt. Bolagets huvudprodukt är HA^{nano} Surface, som medför att implantatets yta efterliknar benkristaller, vilket underlättar läkningsprocessen och förbättrar förankringen av implantaten i benvävnaden. Detta är verifierat i över 30 kliniska och pre-kliniska vetenskapliga studier.

HA^{nano} Surface lanserades 2015 på dentalimplantat i Brasilien som första marknad. Den 5 december 2017 godkändes det

första implantatet med HA^{nano} Surface av Food and Drug Administration (FDA) i USA. Genom det godkännandet öppnades den amerikanska marknaden för HA^{nano} Surface och idag används ytan kliniskt för implantat för ryggkirurgi, ortopedi efter cancerbehandlingar, implantat till förslutning av bröstbenet efter hjärtoperationer och knäimplantat.

Teknologin går att applicera på alla typer av implantat som ska förankras i ben. Den kan även användas på 3D-printade implantat, där annan traditionell teknik inte fungerar. Teknologin får regulatoriskt marknadsgodkännande via en förenklad 510(k)-process i USA.

Promimic har idag licensavtal med 18 implantatföretag varav nio företag har implantat i kliniskt bruk. Promimic har etablerat en egen säljverksamhet i USA och säkrat ett flertal partnerskap för fortsatt tillväxt och ökad kommersialiseringstakt.

Implantatindustrin utgör en stor och växande global marknad med höga vinstmarginaler. Inom marknaden för ortopediska implantat finns just nu en växande trend mot ocellerade och osseointegrerande implantat. Speciellt inom marknadssegmenten för knä och ryggimplantat är trenderna just nu väldigt gynnsamma för Promimic. Med ett starkt och strategiskt partnerskap på marknaden för dentala implantat tillsammans med dessa positiva trender, på marknaden för ortopediska implantat finns en naturlig

bas för många nya affärsmöjligheter som kan vara med och driva företagets tillväxt framåt.

Då teknologin är väldokumenterad med bevisad klinisk nytta ser Promimic en möjlighet att etablera HA^{nano} Surface som branschstandard inom benintegrerade implantat.

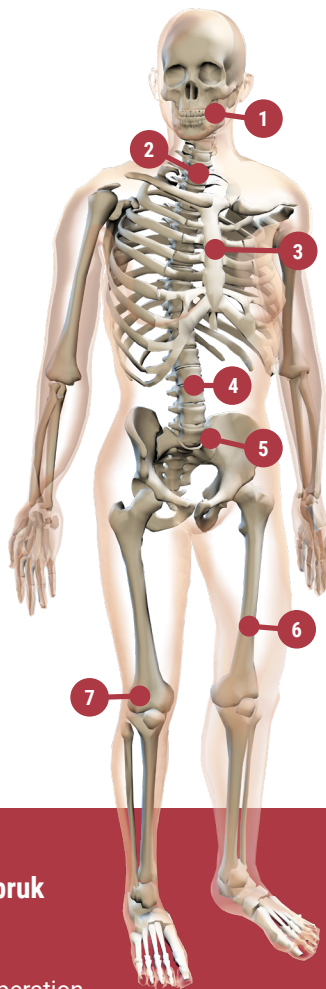
Affärsmodell

Promimic har en licensbaserad affärsmodell som bygger på långsiktiga partnerskap med marknadsledande implantattillverkare. Bolagets intäktsstruktur är licensavtal med milstolpsbaserade intäkter under utvecklingstiden och royaltybaserade intäkter när det färdiga implantatet säljs till slutkund. Villkoren i dessa kontrakt är långsiktiga och bygger på ett nära partnerskap.

År 2022 breddade Promimic affärsmodellen med ett steg in på processidan. Tillsammans med Danco Medical bildades Nano Processing Inc. Samarbetet ger ökad tillväxt och lönsamhet genom intäkter från beläggningsprocessen av implantat på den amerikanska marknaden.

Noteras bör att enligt avtal med våra kunder erhåller Promimic rapporter om royalty 45 dagar efter kvartalets slut. Detta är anledningen till att Promimic än så länge publicerar delårsrapporter sent i cykeln.





Implantat i kliniskt bruk

1. Dentala implantat
2. Implantat för steloperation av halsryggen: CIF, Stand-alone CIF och fixeringskruvar
3. Implantat för fixering av bröstbenet efter hjärtkirurgi
4. Olika implantat för steloperation av ländryggen: ALIF, TLIF, LLIF, Stand-alone ALIF
5. Implantat för fusion av Sakroiliakaleden
6. Implantat för "Limb salvage" efter cancerbehandling
7. Knäproteser

Kunder och grund för tillväxt

Promimic har licensierat ut HA^{nano} Surface till kunder på marknaderna för både ortopediska och dentala implantat. Teknologin kan användas på alla typer av implantat som ska förankras i ben. Skelettet här bredvid ger en bra översikt över de områden i kroppen där teknologin idag finns i kliniskt bruk.

Den första kunden att ta HA^{nano} Surface till marknaden för förbättrad osseointegration var S.I.N. Implant System från Brasilien. De har halverat inläkningstiden på sina implantat med hjälp av Promimics yta och dessutom under det senaste året varit ett av de snabbast växande bolagen på marknaden för dentala implantat. Denna positiva utveckling ledde till att S.I.N. i juli 2023 blev uppköpta av Fortune 500-bolaget Henry Schein, ett världsledande dentalbolag.

Den stora tillväxten idag finns framförallt inom marknadssegmentet för ryggkirurgi. Där är Atec Spine det snabbast växande företaget med en tillväxt på 37 procent för helåret 2023. Promimic arbetar med att utveckla samarbetet med Atec Spine till att omfatta fler implantat. Andra kunder med implantat i klinisk användning inom detta marknadssegment är Curiteva, Cutting Edge Spine och Innovasis med implantat för steloperationer av SI-leden och i ländryggen.

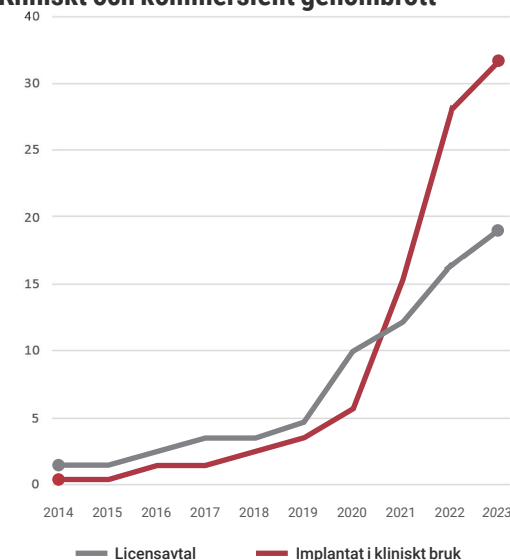
En annan snabbväxare är Able Medical med implantat för fixering av bröstbenet efter öppen hjärtkirurgi. Här används HA^{nano} Surface för att skapa snabbare inläkning och starkare fixering. Efter 18 månader på marknaden är det kliniska resultatet imponerande:

45 000 sålda skruvar med HA^{nano} Surface, och inte en enda såld ersättningskruv.

Bland kunderna finns också Onkos Surgical som använder Promimics teknik på implantat för att ersätta ben efter skelettcancer.

Många av Promimics kunder har lanserat sina implantat under de senaste åren. Dessutom har Promimic flera kunder som avser att använda HA^{nano} Surface som en plattformsteknik vilket ger en stabil grund för en fortsatt framtida tillväxt. Detta syns tydligt i grafen som visar relationen mellan antalet licensavtal och implantat i kliniskt bruk. Detta visar att Promimic just nu är mitt uppe i sitt marknadsmässiga och kliniska genombrott och dessutom så har bolaget en stabil grund för en fortsatt hög tillväxt under de kommande åren.

Kliniskt och kommersiellt genombrott



Vision

Världsledande på att använda nanoteknologi för att förbättra kliniska resultat vid implantatkirurgi.

Mission

Genom partnerskap med en växande grupp av internationellt ledande medicekniska företag sälja teknologier för ytmodifieringar av implantat som skapar tydlig klinisk och kommersiell nytta.

Mål

Bolaget har under 2022 fastställt ett antal mål av såväl finansiell som operativ karaktär för att driva företagets tillväxt och skapa förutsättningar för flerfaldig ökning av omsättningen till och med 2025. Bolagets övergripande målsättning, som genomsyrar hela verksamheten, är att fler patienter ska återfå sin förlorade kroppsfunktion snabbare, oavsett om det handlar om ett mindre tandimplantat, fler lyckade ryggoperationer eller att rädda ett ben på en cancerpatient, samtidigt som denna kliniska nytta också medför en tydlig affärsnytta för bolagets kunder.

Kort sikt (1–2 år)

- **Investera** i kommersiell expansion med fokus på den amerikanska marknaden för ortopediska implantat för att driva tillväxt.
- **Investera** i förstärkt produktionskapacitet på den amerikanska marknaden för att möta ökad efterfrågan och driva tillväxt.
- **Fördjupa partnerskapet** med befintliga kunder för att driva tillväxt på både kort och lång sikt.
- **Utöka kundbasen** inom befintliga och nya applikationsområden.

Medellång sikt (3–5 år)

- **Etablera Promimic** som ett snabbväxande gasellföretag* med god lönsamhet.
- **Ytterligare klinisk verifiering** av teknologin genom strategisk kundsamarbeten för en starkare marknadsposition samt för att driva tillväxt inom marknadssegment för ortopediska implantat.
- **Genom strategiska satsningar** på innovation lansera nya kunderbjudanden av nya implantat-typer för patientspecifika implantat, mjukvävnadsintegration samt nya biomaterial – med ett extra fokus på infektionsprevention.

Finansiellt mål

- **Promimic ska** genom etablerade kundrelationer och ett positivt momentum inom fem år (2026) bli ett bolag som omsätter 100 MSEK med EBITDA-marginal över 40 procent.

Case | Produktionslabbet

I och med flytten till GoCo Health Innovation City har Promimics produktionskapacitet tredubblats. Mitt i det nya life science-klustret står Promimics nya laboratorium klara. Produktionschef Amanda Halme står i den del som kallas produktionslabbet. Det är här själva beläggingsvätskan HA^{nano} Surface produceras.

Fler nya kunder, och existerande kunders ökande efterfrågan på HA^{nano} Surface gjorde att Promimic växte ur sina gamla lokaler.

– Nu har vi nya och betydligt större ytor för labben, tack vare det kommer vi kunna utöka vår kapacitet till det tredubbla, säger Amanda Halme, produktionschef på Promimic.

I de tidigare lokalerna – då företaget hyrde in sig hos AstraZeneca – var labben utspridda över flera våningsplan. I och med de nya lokalerna kommer processerna kunna effektiviseras.

– Vi kommer att spara tid i och med en mer kontrollerad, sammanhållen och renare labbmiljö, säger Amanda Halme.

Utöver effektivisering och utökad produktionskapacitet ger de nya lokalerna också bättre miljöer för att

arbeta med forskningsprojekt samt utveckling av nya metoder och produkter.

– Här har vi bestämt utformningen av våra labb från början. Det innebär att allting har sin plats, det är organiserat precis som vi vill ha det och är helt anpassat efter vår produktion, säger Amanda Halme.

Expansionen ger ringar på vattnet, och innebär att Promimics dotterbolag, Nano Processing Inc. i Warsaw, Indiana kommer växa. Det är där alla amerikanska kunders implantat behandlas med HA^{nano} Surface. Promimics CCO Ulf Brogren kommenterar:

– Genom våra nya lokaler i Mölndal har vi lagt grunden för vår tillväxtplan. Nästa steg är att öka kapaciteten i USA för att möta den ökande efterfrågan.

GoCo House är en del av GoCo Health Innovation City, Sveriges nya kluster inom Life Science. GoCo är ett område med samverkan i fokus. Utöver företag som Promimic, finns också Sahlgrenska akademien, den medicinska fakulteten vid Göteborgs Universitet och flera hälso- och sjukvårdsaktörer i samma område. För Promimics del är det en strategisk placering, men i dagsläget är fokus en ökad kapacitet – en del av företagets tillväxtstrategi.

Här har vi bestämt utformningen av våra labb från början. Det innebär att allting har sin plats, det är organiserat precis som vi vill ha det och är helt anpassat efter vår produktion, säger Amanda Halme.



Amanda Halme
Produktionschef, Promimic



A large, ornate brass bell hangs from a metal hook, suspended in the foreground. Behind it is a digital stock market display board with various columns of data, including stock symbols, prices, and volume. The board has a blue background with green and red text. A red 'AUCTION' banner is visible on the board. The overall scene suggests a financial or market setting.

Finansiell information

Perioden 1 oktober – 31 december 2023

(jämfört med 1 oktober – 31 december 2022)

Koncern

Intäkter

Nettoomsättningen uppgick till 10 214 TSEK (5 818), en ökning med 76 % jämfört med samma period föregående år. Intäkter från försäljning av beläggning av kunders implantat i NPI ingår med 3 418 TSEK varför jämförbar ökning, exklusive NPI, blev 63 %.

I nettoomsättningen ingår royalty- och licensintäkter med 4 626 TSEK (2 718). Rullande för fyra kvartal uppgår royalty- och licensintäkter till 14 871 TSEK (8 229), d v s en ökning med 81 %.

De totala rörelseintäkterna uppgick till 11 493 TSEK (6 209) vilket var en ökning med 85 %, exklusive NPI var ökningen 77 %. Balanserade utvecklingskostnader på 742 TSEK (315) avser utveckling av ny produkt för integration i mjukvävnad, ny produkt med keramisk yta samt studier avseende infektionspreventiv effekt. Övriga rörelseintäkter uppgick till 536 TSEK (76) där realiserade och orealiserade valutakursvinster utgjorde 509 TSEK (76).

Resultat

Rörelseresultatet uppgick till -3 424 TSEK (-3 191), en försämring med 233 TSEK. Övriga externa kostnader ökade med -3 271 TSEK vilket till största delen avser omkostnader i NPI. Övriga rörelsekostnader uppgick till 14 TSEK (-132) varav 390 TSEK (0) avser realiserade kursvinster på ingångna hedgekontrakt.

I finansiella intäkter ingick ränteintäkter med 389 TSEK (176) där realiserade valutakursvinster utgjorde 29

TSEK (0). Finansiella kostnader uppgick till -83 TSEK (-16) där realiserade valutakursförluster utgjorde -66 TSEK (0).

Kassaflöden och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -4 689 TSEK (-2 393).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till totalt -3 876 TSEK (-590) varav investering i utvecklingsprojekt utgjorde -742 TSEK (-315), patent -292 TSEK (-208) samt labbutrustning till den nya lokalen i GoCo Health Innovation City -2 842 TSEK (-12).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten var 4 935 TSEK (99) till följd av inlösning av optionsprogrammet 2020-T02.

Koncernens likvida medel vid periodens slut uppgick till 50 323 TSEK (58 800).

Moderbolag

Intäkter och resultat

Summa rörelseintäkter uppgick till 8 284 TSEK (4 561), en ökning med 82 %.

Rörelseresultatet uppgick till -4 622 TSEK (-3 742), en försämring med 24 %.

Finansiell ställning

Likvida medel vid periodens slut uppgick till 45 397 TSEK (57 175).

Finansiell information

Perioden 1 januari – 31 december 2023

(jämfört med 1 januari – 31 december 2022)

Koncern

Intäkter

Nettoomsättningen uppgick till 37 070 TSEK (16 214), en ökning med 129 % jämfört med föregående år. Intäkter från försäljning av beläggning av kunders implantat i NPI ingår med 13 504 TSEK (2 873) varför jämförbar ökning, exklusive NPI, blev 77 %. I nettoomsättningen ingår royalty- och licensintäkter med 14 871 (8 228) TSEK.

De totala rörelseintäkterna uppgick till 40 129 TSEK (17 706) vilket var en ökning med 127 %, exklusive NPI var ökningen 79 %. Balanserade utvecklingskostnader på 2 141 TSEK (860) avser utveckling av ny produkt för integration i mjukvävnad, ny produkt med keramisk yta samt studier avseende infektionpreventiv effekt. Inkluderat i övriga rörelseintäkter utgjorde realiserade och orealiserade valutavinst 918 TSEK (632).

Resultat

Rörelseresultatet uppgick till -9 118 TSEK (-15 758), en förbättring med 6 640 TSEK.

Övriga externa kostnader ökade med -10 737 TSEK vilket till största delen avser omkostnader i NPI. Ökning i personalkostnader härrör främst förändrad personalstruktur både i sammansättning och roller.

Avskrivningar uppgick till -4 118 TSEK (-3 346).

Övriga rörelsekostnader uppgick till -860 TSEK (-341) varav -102 TSEK (0) avser orealiserade valutakursförluster på ingångna hedgekontrakt.

I finansiella intäkter ingick ränteintäkter med

1 392 TSEK (536) där realiserade och orealiserade valutakursvinster utgjorde 156 TSEK (302). Finansiella kostnader uppgick till -92 TSEK (-166) där realiserade och orealiserade valutakursförluster utgjorde -75 TSEK (0).

Kassaflöden och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -6 064 TSEK (-12 262). Kassaflödet från investerings verksamheten uppgick till totalt -7 645 TSEK (-10 534) varav investering i utvecklingsprojekt utgjorde -2 141 TSEK (-860), patent -1 436 TSEK (-1 019) samt labbutrustning till den nya lokalen GoCo -4 068 TSEK (-3 842). Kassaflödet från finansieringsverksamheten var 4 935 TSEK (72 160). Föregående år bestod beloppet av nyemission om netto 74 521 TSEK samt amortering på lån från ALMI på -2 361 TSEK. Årets tillskott kommer från inlösning av optionsprogrammet 2020-T02. Koncernens likvida medel vid periodens slut uppgick till 50 323 TSEK (58 800).

Moderbolag

Intäkter och resultat

Summa rörelseintäkter uppgick till 27 109 TSEK (14 956), en ökning med 81 %.

Rörelseresultatet uppgick till -13 838 TSEK (-17 523), en förbättring med 3 685 TSEK.

Finansiell ställning

Likvida medel vid periodens slut uppgick till 45 397 TSEK (57 175).

Finansiella rapporter

Resultaträkning | Koncernen

TSEK	2023 okt-dec	2022 okt-dec	2023 jan-dec	2022 jan-dec
RÖRELSENS INTÄKTER				
Nettoomsättning	10 214	5 818	37 070	16 214
Aktiverat arbete för egen räkning	742	315	2 141	860
Övriga rörelseintäkter	536	76	918	632
Summa rörelseintäkter	11 493	6 209	40 129	17 706
RÖRELSENS KOSTNADER				
Handelsvaror	-296	-106	-696	-449
Övriga externa kostnader	-6 705	-3 434	-19 655	-8 918
Personalkostnader	-6 632	-4 672	-23 919	-20 410
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 298	-1 056	-4 118	-3 346
Övriga rörelsekostnader	14	-132	-860	-341
Summa rörelsekostnader	-14 917	-9 400	-49 247	-33 464
Rörelseresultat	-3 424	-3 191	-9 118	-15 758
FINANSIELLA POSTER				
Finansiella intäkter	389	176	1 392	536
Räntekostnader och liknande poster	-83	-16	-92	-166
Summa finansiella poster	306	160	1 300	370
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-3 118	-3 031	-7 818	-15 388
SKATTER				
Skatt	-386	-202	-1 404	-499
PERIODENS RESULTAT	-3 504	-3 233	-9 222	-15 887

Balansräkning i sammandrag | Koncernen

TSEK	2023 31 dec	2022 31 dec
TILLGÅNGAR		
Immateriella tillgångar	15 365	15 037
Materiella tillgångar	8 938	3 986
Finansiella tillgångar	4 000	4 000
Summa anläggningstillgångar	28 303	23 023
Varulager	330	183
Kortfristiga fordringar	13 919	10 768
Kassa och bank	50 323	58 800
Summa omsättningstillgångar	64 572	69 751
SUMMA TILLGÅNGAR	92 875	92 774
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Aktiekapital	1 866	1 842
Övrigt tillskjutet kapital	199 522	194 574
Annat eget kapital inklusive periodens resultat	-124 669	-115 098
Summa eget kapital	76 719	81 318
Långfristiga skulder	0	0
Kortfristiga skulder	16 156	11 456
Summa skulder	16 156	11 456
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	92 875	92 774

Förändring eget kapital | **Koncernen**

TSEK	Hänförligt till moderbolagets aktieägare					Totalt eget kapital
	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat	Årets resultat	
Ingående balans 1 januari 2022	1 239	120 694	123	-84 301	-15 187	22 568
Omföring resultat föregående år*)				-15 187	15 187	0
Periodens förändring			117			117
Nyemission	603	79 500				80 103
Avgår: kostnader nyemission		-5 578				-5 578
Periodens resultat					-15 887	-15 887
Utgående balans 31 dec 2022	1 842	194 611	240	-99 488	-15 887	81 318
*) Enligt årsstämma den 14 mars 2022.						
Ingående balans 1 januari 2023	1 842	194 611	240	-99 488	-15 887	81 318
Omföring resultat föregående år**)				-15 887	15 887	0
Periodens förändring	24	4 912	-312			4 623
Periodens resultat					-9 222	-9 222
Utgående balans 30 dec 2023	1 866	199 523	-72	-115 375	-9 222	76 719
**) Enligt årsstämma den 25 april 2023.						

Kassaflödesanalys i sammandrag | **Koncernen**

TSEK	2023 okt-dec	2022 okt-dec	2023 jan-dec	2022 jan-dec
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 689	-2 393	-6 064	-12 262
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-3 876	-590	-7 645	-10 534
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	4 935	99	4 935	72 160
Periodens kassaflöde	-3 630	-2 884	-8 774	49 364
Likvida medel vid periodens början	53 845	61 717	58 800	9 355
Kursdifferens i likvida medel	109	-33	297	81
Likvida medel vid periodens slut	50 323	58 800	50 323	58 800



Resultaträkning | Moderbolaget

TSEK	2023 okt-dec	2022 okt-dec	2023 jan-dec	2022 jan-dec
RÖRELSENS INTÅKTER				
Nettoomsättning	6 976	4 170	24 020	13 464
Aktiverat arbete för egen räkning	742	315	2 141	860
Övriga rörelseintäkter	566	76	948	632
Summa rörelseintäkter	8 284	4 561	27 109	14 956
RÖRELSENS KOSTNADER				
Handelsvaror	-361	-106	-761	-449
Övriga externa kostnader	-6 079	-4 079	-17 565	-14 136
Personalkostnader	-5 475	-3 291	-18 619	-15 324
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 070	-696	-3 207	-2 229
Övriga rörelsekostnader	78	-131	-796	-341
Summa rörelsekostnader	-12 906	-8 303	-40 947	-32 479
Rörelseresultat	-4 622	-3 742	-13 838	-17 523
FINANSIELLA POSTER				
Finansiella intäkter	339	119	1 352	685
Räntekostnader och liknande poster	-83	0	-92	-80
Summa finansiella poster	256	119	1 260	605
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-4 366	-3 623	-12 578	-16 918
SKATTER				
Skatt	0	0	0	0
PERIODENS RESULTAT	-4 366	-3 623	-12 578	-16 918

Balansräkning i sammandrag | Moderbolaget

TSEK	2023 31 dec	2022 31 dec
TILLGÅNGAR		
Immateriella tillgångar	12 155	10 931
Materiella tillgångar	8 431	3 687
Finansiella tillgångar	22 606	22 606
Summa anläggningstillgångar	43 192	37 224
Varulager	330	183
Kortfristiga fordringar	12 441	10 334
Kassa och bank	45 397	57 175
Summa omsättningstillgångar	58 168	67 692
SUMMA TILLGÅNGAR	101 360	104 916
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Aktiekapital	1 866	1 842
Övrigt tillskjutet kapital	7 039	4 479
Annat eget kapital inklusive periodens resultat	76 934	87 160
Summa eget kapital	85 839	93 481
Långfristiga skulder	0	0
Kortfristiga skulder	15 521	11 435
Summa skulder	15 521	11 435
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	101 360	104 916

Nyckeltal | Koncernen

TSEK	2023 okt-dec	2022 okt-dec	2023 jan-dec	2022 jan-dec
EBITDA	-2 126	-2 135	-5 000	-12 412
Soliditet, %	83%	88%	83%	88%
Kassalikviditet, %	298%	507%	298%	507%
Antal heltidsanställda vid periodens slut	17	13	17	13
Antal aktier vid periodens slut, före utspädning	18 657 326	18 422 326	18 657 326	18 422 326
Antal aktier vid periodens slut, efter utspädning	18 892 326	18 922 326	18 892 326	18 922 326
Genomsnittligt antal aktier, före utspädning	18 539 826	18 422 326	18 481 076	15 800 824
Genomsnittligt antal aktier, efter utspädning	18 892 326	18 922 326	18 892 326	16 499 900
Resultat per aktie före och efter utspädning	-0,19	-0,18	-0,50	-1,01
Eget kapital per aktie	4,11	4,41	4,11	4,41
Eget kapital per aktie vid full utspädning	4,06	4,30	4,06	4,30
Royalty- och licensintäkter, rullande fyra kvartal	14 871	8 229	14 871	8 229

Definitioner av nyckeltal

Alternativa nyckeltal	Definition
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar
Soliditet, %	Eget kapital / Totala tillgångar
Kassalikviditet, %	Omsättningstillgångar exklusive varulager/ Korta skulder
Eget kapital per aktie	Summa eget kapital dividerat med antal aktier vid periodens slut
Royalty- och licensintäkter, rullande fyra kvartal	Del av omsättningen som härrör från royalty- och licensintäkter, ackumulerat för senaste fyra kvartalen



Övrig information

Redovisningsprinciper

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen (1995:1554) och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Principerna är oförändrade jämfört med föregående år. För mer information hänvisas till bolagets avlämnade årsredovisning 2022.

Aktien

Promimics aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan 29 april 2022 med kortnamn PRO.

Aktiekapitalet uppgår till 1 865 732,60 SEK avseende totalt 18 657 326 aktier med kvotvärde 10 öre.

Aktierna är registrerade hos Euroclear Sweden AB.

Rådgivare

Carnegie Investment Bank AB är bolagets Certified Adviser.

Viktig information om Nasdaq First North Growth Market

Nasdaq First North Growth Market är en alternativ handelsplattform som drivs av en organisation inom NASDAQ Stockholm koncernen. Företag på Nasdaq First North Growth Market är inte underställda samma regler som företag på den reglerade huvudmarknaden. De följer istället en mindre omfattande uppsättning regler och bestämmelser som är anpassad till små tillväxtföretag.

Risken att investera i ett företag på Nasdaq First North Growth Market kan därför vara högre än att investera i ett företag på huvudmarknaden. Alla företag med aktier som säljs och köps på Nasdaq First North Growth Market har en certifierad rådgivare som kontrollerar att reglerna följs. Nasdaq First North Growth Market godkänner ett företags ansökan om handelstillstånd.

Optionsprogram

Bolaget har för närvarande ett optionsprogram om 23 500 optioner från 2021 som löper ut under 2024.

Efter genomförd split 1:10, som beslutades vid den extra bolagsstämman den 2 december 2021, är innehavaren av en option berättigad att teckna tio stycken aktier.

Koncernstruktur

Promimickoncernen består av moderbolaget Promimic AB och ett helägt dotterbolag, Promimic U.S. Inc, USA, samt 60 procent av Nano Processing Inc, USA.

Promimic AB äger alla immateriella rättigheter.

Promimic U.S. Inc är ett försäljningsbolag på den amerikanska marknaden.

Nano Processing Inc är ett processbolag som belägger implantat för den amerikanska marknaden.

Kvalitetsledningssystem

Promimic AB (publ) bedriver kvalitetsarbete i enlighet med ISO 13485:2016.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Styrelsen bedömer regelbundet vilka risker bolaget har och vilka åtgärder som krävs för att minska dessa. För en fullständig redogörelse av bolagets samtliga risker hänvisas till bolagets avlämnade årsredovisning 2022. De huvudsakliga riskerna relaterade till Promimics verksamhet och bransch inkluderar bland annat:

Affärs-, Verksamhets- och Branschspecifika risker

Beroende av kvalificerad personal

Bolaget har en liten organisation och dess framgång är i hög grad beroende av den kompetens och erfarenhet som företagsledningen och andra nyckelpersoner besitter. Bolagets förmåga att även fortsättningsvis utveckla sin verksamhet är beroende av nyckelpersonernas kunskaper inom bolagets verksamhetsområde.

Idag har Promimic 17 hel- eller deltidsanställda personer.

Finansiella risker

Bolaget har ett negativt kassaflöde. Den nyemission om 80 MSEK före emissionskostnader som gjordes under april 2022 i samband med listningen på Nasdaq First North Growth Market bedöms av företagsledning och styrelse att vara tillräcklig för genomförandet av bolagets affärsplan och därmed till ett positivt kassaflöde.

Valutarisker

Promimic har huvudsakligen intäkter i amerikanska dollar och till viss del i brasilianska real respektive i euro. Kostnaderna är i huvudsak i SEK och till en del i USD. Netto är bolaget därför exponerat för en valutarisk i framförallt USD. Bolaget säkrar nettoflöden i USD på upp till 12 månader med mellan 50–75 procent.

Legala och regulatoriska risker

Registrering och regulatoriska krav

Varje implantat som ska marknadsföras av Promimics kunder behöver godkännas av relevanta regulatoriska myndigheter. Om Promimics kunder misslyckas med att framgångsrikt föra sina ansökningar genom granskningsprocesserna hos exempelvis FDA och EMA skulle det försämra bolagets framtida intjäningsförmåga och därmed bolagets finansiella ställning.

Granskning av revisor

Bokslutskommunikén har ej granskats av bolagets revisor.

Avlämnande av delårsrapport

Mölnadal 28 februari 2024

Promimic AB (publ)

Magnus Larsson, VD

Helena Brisby

Håkan Krook

Johan Dighed

Martin Andersson

Pehr Abrahamsson

Tommy H. Karlsson, Ordförande

För ytterligare information kontakta:

VD Magnus Larsson

Telefon: +46 709–77 64 77

Mail: magnus.larsson@promimic.com

CFO Heidi Bader

Telefon: +46 708–24 71 46

Mail: heidi.bader@promimic.com

Denna information är sådan information som Promimic AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Information lämnades genom ovanstående personers försorg kl 7.30 den 28 februari 2024.

Kommande finansiella händelser

→ Årsstämma 2024	22 maj 2024
→ Delårsrapport, Q1	22 maj 2024
→ Delårsrapport, Q2	22 augusti 2024
→ Delårsrapport, Q3	21 november 2024
→ Bokslutskommuniké 2024	25 februari 2025

Promimic AB (publ) | Orgnr 556657-7754 | info@promimic.com | www.promimic.com

Entreprenorsstråket 10, 431 53 Mölndal, Sverige

