



1 januari – 31 mars 2026

Delårsrapport

Promimic AB (publ)

Innehåll

Sammanfattning av perioden	3
VD kommenterar	4
Kort om Promimic	6
Strategi och långsiktiga mål.....	8
Kundnyheter.....	9
Finansiell information.....	10
Finansiella rapporter	12
Övrig information.....	16

Tillväxt i kärnaffären

Förbättrad lönsamhet

Positivt kassaflöde

SEM bild på HA^{mano} Surface
behandlad dental skruv

Sammanfattning av perioden

Finansiell översikt för första kvartalet (samma period föregående år inom parentes)

Första kvartalet: 1 januari – 31 mars 2026

- **Nettoomsättningen** uppgick till 8,8 MSEK (8,8)
- **Summa rörelseintäkter** uppgick till 9,5 MSEK (11,0)
- **Rörelseresultatet** uppgick till -3,5 MSEK (-3,7)
- **Periodens resultat efter skatt** uppgick till -3,5 MSEK (-4,5)
- **Resultat per aktie före och efter utspädning** uppgick till -0,18 SEK (-0,24)
- **Periodens kassaflöde** uppgick till 1,0 MSEK (-0,9)
- **Likvida medel vid periodens utgång** uppgick till 21,9 MSEK (34,1)
- **Soliditet** uppgick till 78% (82)

Väsentliga händelser under perioden

- I samband med delårsrapporten för det fjärde kvartalet den 24 februari meddelade bolaget investeringar för tillväxt.

Väsentliga händelser efter perioden

- Den 10 april offentliggjordes bolagets årsredovisning för 2025.
- Den 15 april meddelade bolaget att ABG Sundal Collier anlätades som likviditetsgarant.
- Den 16 april kallade bolaget till årsstämma den 21 maj 2026.



Magnus Larsson
VD, Promimic

VD kommenterar

Positivt kassaflöde med tillväxt i kärnaffären

För det första kvartalet 2026 redovisar Promimic ett positivt kassaflöde på en miljon kronor. Försäljningen landade på 8,8 miljoner kronor. Det motsvarar en tillväxt på en procent i kronor men hela 18 procent valutarensat. Då vi har alla våra avtal i dollar så ger valutarensade siffran en mer rättvis bild för vår tillväxt. Glädjande är att tillväxten i kärnaffären "Intäkter från implantat" är ännu högre på hela 23 procent valutarensat och 5 procent i kronor.

Vi har under kvartalet nåtts av många positiva nyheter från våra kunder. Curiteva erhöll *Nanotechnology Designation* från amerikanska läkemedelsverket FDA i januari för sina ryggimplantat tack vare vår HA^{nano} Surface. Detta ger bolaget ytterligare ammunition i sin jakt på ökad tillväxt både genom fler kunder och via en stark prisbild. Du kan läsa mer om deras tillväxt på sidan 9. Able Medical nådde en viktig milstolpe på 10 000 operationer för deras implantat för fixering av bröstbenet efter öppen hjärtkirurgi.

Våra kunder Spineology och Spinal Simplicity har framgångsrikt lanserat nya ryggimplantat under vintern och vi kan redan nu se återkommande affärer hos vår processanläggning i USA från dessa kunder.

Det skall bli riktigt spännande att följa Able Medical, Curiteva och Spineology för gemensamt har dessa

bolag att de utmanar etablerade metoder med nya tekniska lösningar. Här finns stor potential både vad gäller förbättrad patientnytta och stor tillväxt.

Vi kan glädjande konstatera att S.I.N. Implant System färdigställt sin transition från MDD till det nya europeiska medicintekniska direktivet, MDR, vilket säkerställer att de nu kan fokusera sina ansträngningar på att fortsätta växa sin affär i Europa.

Totalt finns det idag över 2 700 000 implantat i klinisk användning som fått förbättrade osseointegration tack vare HA^{nano} Surface.

Vi kan konstatera att valutaeffekten påverkar Promimic påtagligt under perioden. Den underliggande tillväxten ökar och rensat från dollareffekten växer vi enligt vår tillväxtplan. Vi har ett positivt kassaflöde för perioden på strax över en miljon kronor. Vi arbetar aktivt med kostnadskontroll vilket leder till fortsatt lönsamhetsförbättring för kvartalet. Detta samtidigt som vi genom en nära dialog med kunderna bibehåller en beredskap för att accelerera vår tillväxt ytterligare.

Under de senaste två åren har vi genomfört investeringar i vårt amerikanska dotterbolag Nano Processing Inc (NPI). Vår plan framåt är att kapitalisera på de investeringarna vi genomfört och ambitionen är att visa vinst som vi kan återinvestera i ökad tillväxt. Vi har förberett anläggningen för att kunna hantera större polymerer, både vad gäller implantat och även mjuka polymerer (suturer), dessa kräver en annan hantering i beläggningsprocessen än traditionella

metallimplantat. Efter investeringarna i utökade processlinor, är NPI nu redo att processa olika typer av implantat parallellt utan onödig ställtid.

En av våra mindre kunder har meddelat att de drar sig ur den amerikanska marknaden och det innebär för vår del att affärerna med den kunden upphör. Bolaget hade inte börjat sälja implantat ännu så vi ser ingen betydande påverkan på vår tillväxt.

Implantatmarknaden har under hösten och vintern varit ganska trög. Projekt har skjutits på framtiden och man har varit försiktig med nya investeringar. Nu känns det som det har vänt och vi ser mer optimistiskt på framtiden. I början av 2026 har Promimic fått många nya förfrågningar och våra kunder har startat fler projekt än vad vi sett under 2025. Det pågår ett intensivt arbete i vårt laboratorium och vi har flera parallella projekt just nu.

Forskningen med vår antibakteriella ytmodifiering fortskrider och vi arbetar vidare med att säkerställa IP inom området. Andra delar av våra forskningsprojekt färdigställdes under förra året. Vi ser därför en lägre andel aktivering av forskningsinvesteringar i denna rapport och framöver.

Vårt Dream Team fortsätter att leverera. Med ett stort antal nya projekt hanteras dessa på ett mycket professionellt sätt. Vi genomför våra projekt på ett effektivt sätt. Vi har även effektiviserat produktionen av beläggingsvätska som medför att vi kan hantera större volymer snabbare och därigenom frigör vi tid som vi kan lägga på kundprojekt.

Möln dal, 19 maj 2026

Magnus Larsson
VD, Promimic

Några framgångsrika kunder under perioden:



Nettoomsättning, rullande tolv månader (MSEK)



Kort om Promimic

Bakgrund

Promimic är ett tillväxtföretag som tillverkar, marknadsför och säljer biomaterial för förbättrad osseointegration (inläkning i ben) till ledande företag på marknaderna för ortopediska och dentala implantat. Bolaget har sitt ursprung i spetsforskning på Chalmers tekniska högskola och har idag huvudkontor i Mölndal och försäljningskontor i USA. Processandet av implantat för den amerikanska marknaden sker via ett joint venture, Nano Processing Inc i Indiana, USA. Med över 2 700 000 implantat i klinisk användning världen över är bolagets teknik vedertagen och redo för tillväxt hos både etablerade partners och med nya kunder.

Produkter och marknad

Bolagets teknikplattform är en ny generation av en nanometertunn ytmodifiering av implantatets yttersta skikt. Bolagets huvudprodukt är HA^{nano} Surface, som medför att implantatets yta efterliknar benkristaller, vilket underlättar läkningsprocessen och förbättrar förankringen av implantaten i benvävnaden. Detta är verifierat i över 30 kliniska och pre-kliniska vetenskapliga studier.

HA^{nano} Surface lanserades 2015 på dentala implantat i Brasilien som första marknad. Den 5 december 2017 godkändes det första implantatet med HA^{nano} Surface av Food and Drug

Administration (FDA) i USA. Genom det godkännandet öppnades den amerikanska marknaden för HA^{nano} Surface och idag används ytan kliniskt för implantat vid ryggkirurgi, rekonstruktiv ortopedisk kirurgi efter tumörsjukdom, implantat till förslutning av bröstbenet efter hjärtoperationer och knäproteser.

Teknologin går att applicera på alla typer av implantat som ska förankras i ben. Den kan även användas på 3D-printade implantat, där annan traditionell teknik inte fungerar. Teknologin får regulatoriskt marknadsgodkännande via en förenklad 510(k)-process i USA.

Promimic har idag 23 implantatföretag som kunder varav 14 företag har implantat godkända för kliniskt bruk. Promimic har etablerat en egen säljverksamhet i USA och säkrat ett flertal partnerskap för fortsatt tillväxt och ökad kommersialiseringstakt.

Implantatindustrin utgör en stor och växande global marknad med höga vinstmarginaler. Inom marknaden för ortopediska implantat finns just nu en växande trend mot ocellerade och osseointegrerande implantat. Speciellt inom marknadssegmenten för knä och ryggimplantat är trenderna just nu väldigt gynnsamma för Promimic. Med ett starkt och strategiskt partnerskap på marknaden för dentala implantat tillsammans med dessa positiva trender på marknaden för ortopediska implantat, finns en naturlig

bas för många nya affärsmöjligheter som kan vara med och driva företagets tillväxt framåt.

Då teknologin är väldokumenterad med bevisad klinisk nytta ser Promimic en möjlighet att etablera HA^{nano} Surface som branschstandard inom benintegrerade implantat.

Affärsmodell

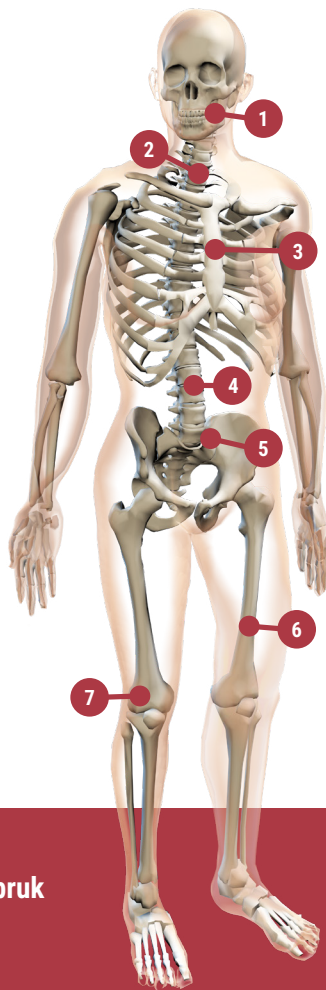
Promimic har en licensbaserad affärsmodell som bygger på långsiktiga partnerskap med marknadsledande implantattillverkare.

År 2022 breddade Promimic affärsmodellen med ett steg in på processidan. Tillsammans med Danco Medical bildades Nano Processing Inc. Genom detta Joint Venture tillfaller en större del av de värdena som skapas kring bolagets teknologier direkt till Promimic.

Bolagets intäktsstruktur är fördelad i två grupper. Dels intäkter från produkter och tjänster som krävs för att kunna processa implantat med HA^{nano} Surface. Den andra delen är intäkter från implantat som är licensavgifter, royalties och intäkter från vårt amerikanska processbolag Nano Processing Inc.

Noteras bör att enligt avtal med merparten av våra kunder erhåller Promimic rapporter om royalty 45 dagar efter kvartalets slut. Detta är anledningen till att Promimic än så länge publicerar delårsrapporter sent i cykeln.





Implantat i kliniskt bruk

1. Dentala implantat
2. Steloperation av halsryggen: CIF, Stand-alone CIF och fixeringskruvar
3. Implantat för fixering av bröstbenet efter hjärtkirurgi
4. Olika implantat för steloperation av ländryggen: ALIF, TLIF, LLIF, Stand-alone ALIF
5. Steloperation av Sakroiliakaleden: fixeringsimplantat
6. Implantat för benbevarande kirurgi vid tumörsjukdom
7. Knäproteser

Kunder och grund för tillväxt

Promimic har licensierat ut HA^{nano} Surface till kunder på marknaderna för både ortopediska och dentala implantat. Teknologin kan användas på alla typer av implantat som ska förankras i ben. Skelettet här bredvid ger en bra översikt över de områden i kroppen där teknologin idag finns i kliniskt bruk.

Den första kunden att ta HA^{nano} Surface till marknaden för förbättrad osseointegration var S.I.N. Implant System från Brasilien. De har halverat inläkningstiden på sina implantat med hjälp av Promimics yta och har dessutom under de senaste åren varit ett av de snabbast växande bolagen på marknaden för dentala implantat.

Den stora tillväxten idag finns framförallt inom marknadssegmentet för ryggkirurgi. Där är ATEC det snabbast växande företaget med en tillväxt på 25 procent för helåret 2025. Promimic arbetar med att utveckla samarbetet med ATEC till att omfatta fler implantat. Andra kunder med implantat i klinisk användning inom detta marknadssegment är Curiteva, Cutting Edge Spine och Innovasis med implantat för steloperationer av SI-leden och i ländryggen.

Spineology har gjort en lyckad lansering av sitt Optimesh implantat för steloperationer. Detta med Promimics nya metod att belägga implantat av mjuka polymerer.

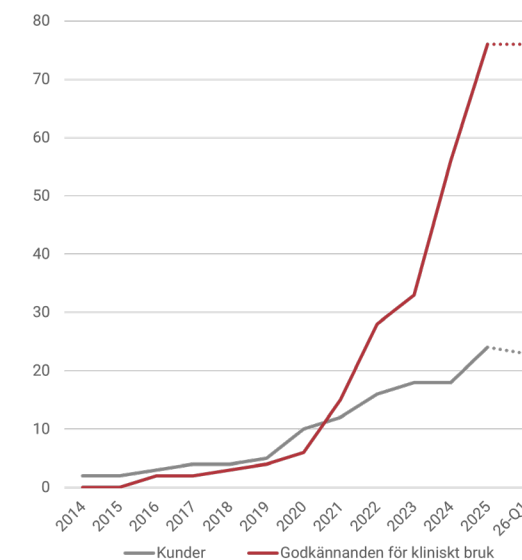
En annan snabbväxare är Able Medical med implantat för fixering av bröstbenet efter öppen hjärtkirurgi. Här används HA^{nano} Surface för att skapa snabbare

inläkning och starkare fixering. Fram tills idag har över 10 000 patienter blivit behandlade

Bland kunderna finns också Onkos Surgical som använder Promimics teknik på implantat för att ersätta ben efter skelett cancer.

Många av Promimics kunder har lanserat sina implantat under de senaste åren. Dessutom har Promimic flera kunder som avser att använda HA^{nano} Surface som en plattformsteknik vilket ger en stabil grund för en fortsatt framtida tillväxt. Detta syns tydligt i grafen som visar relationen mellan antalet kunder och implantat i kliniskt bruk. Detta visar att Promimic just nu är mitt uppe i sitt marknadsmässiga och kliniska genombrott och dessutom så har bolaget en stabil grund för en fortsatt hög tillväxt under de kommande åren.

Kliniskt och kommersiellt genombrott



Strategi och långsiktiga mål

Vision

Världsledande på att använda nanoteknologi för att förbättra kliniska resultat vid implantatkirurgi.

Mission

Genom partnerskap med en växande grupp av internationellt ledande medicintekniska företag sälja teknologier för ytom modifieringar av implantat som skapar tydlig klinisk och kommersiell nytta.

Normer

Respekt

Öppenhet

Engagemang

Ett Team

Strategisk prioritet



Strategiskt fokus på USA



Effektivare processer



Expansion inom nya marknadssegment och nya applikationer



Kommersialisera forskning till nya affärsmöjligheter

Affärsmodell



Intäkter från implantat

(Licens/Processing/Royalty)



Intäkter från produkter

(Kundutveckling/Beläggningsvätska)

Långsiktiga tillväxt och lönsamhetsmål

Årlig tillväxt

> 25 % CAGR

EBITDA marginal

> 40 %

Viktiga milstolpar för våra kunder

S.I.N. Implant System

MDR godkännande

S.I.N. Implant System har tio år av försäljning av dentala implantat med HA^{nano} Surface. I januari färdigställde S.I.N. sin transition till det nya regelverket (MDR 745/2017) för att få sälja medicintekniska produkter i Europa. Detta är en viktig milstolpe för S.I.N. i sin strävan att fortsätta växa på den europeiska marknaden. Det syns redan idag med framgångsrik ökad marknads närvaro på flera viktiga marknader så som Turkiet, Tyskland, Portugal och Rumänien.

Det är väldigt många medicintekniska företag som har haft stora problem med omställningen från MDD till MDR. De nya kraven på klinisk dokumentation har varit och är fortfarande en stor utmaning både tidsmässigt och finansiellt för många bolag i branschen. För S.I.N. betyder det nu att bolaget kan fokusera på sin expansion i Europa utan att behöva lägga mer resurser på de europeiska regulatoriska kraven.



Curiteva

Klinisk användning i stark tillväxt

Curiteva har under senaste året tagit flera viktiga steg framåt på marknaden. I slutet på januari rapporterade de att det kliniska användandet av deras familj av ryggsplåtar, Inspire, med HA^{nano} Surface, växer fort. Bara under de senaste månaderna har de sålt över 5 000 implantat och därmed nådde de milstolpen på 10 000 leder i ryggen som blivit behandlade. En av kirurgerna som använder systemet uttalade sig om den starka utvecklingen:

- Efter att ha använt Inspire teknologin de senaste två åren på mina högriskpatienter, har jag nu själv sett den snabba bentillväxten runt och igenom implantaten utan några fall av pseudartros eller att implantaten sjunker in i benet.

Han förklarar vidare:

Denna milstolpe är inte bara en hyllning till de påverkade patienternas liv utan är sannolikt början på en snabb förändring på marknaden till dessa nya implantat med tanke på de exceptionella resultaten från Inspire-teknologin, säger Dr. Jeffrey Mullin, från University of Buffalo.

Under 2025 fick Curiteva flera nya Inspire implantat godkända av FDA. Med dessa godkännanden har bolaget kunnat utöka sin bas av kirurger med 90 procent och tillväxten i antalet operationer har varit på hela 60 procent under 2025.

Able Medical

Förbättrad läkning för 10 000 hjärtpatienter

Able Medical är ett medicintekniskt företag som säljer implantat för fixering av bröstbenet efter öppen hjärtkirurgi. I januari nådde de milstolpen 10 000 operationer i USA för sitt *Valkyrie Thoracic Fixation System*. Systemets unika val av material gör det möjligt att konturera implantatet på plats, vilket sparar tid och förbättrar effektiviteten i operationssalen genom att minska procedurstegen. Detta i kombination med HA^{nano} Surface på deras skruvar för snabbare inläkning.

- Att erbjuda implantatmaterial som bättre kan matcha patientens anatomi är unikt för Valkyrie-systemet och har tydligt setts som en fördel. Det faktum att milstolpen med 10 000 operationer uppnåddes så snabbt visar att Valkyrie inte bara levererar värde till kirurger och patienter, utan att införandet av rigid fixering som behandlingsmetod också accelererar, säger Jeffrey Gilhool, marknadschef för Able Medical.

Finansiell information

Perioden 1 januari – 31 mars 2026

(jämfört med 1 januari – 31 mars 2025)

Koncern

Intäkter

Nettoomsättningen uppgick till 8 836 TSEK (8 775), en ökning med 1% jämfört med samma period föregående år.

De totala rörelseintäkterna uppgick till 9 494 TSEK (10 982) vilket var en minskning med 14%. Balanserade utvecklingskostnader på 374 TSEK (1 635) avser utveckling av ny produkt för integration i mjukvävnad, ny produkt med keramisk yta samt studier avseende infektionspreventiv effekt. Övriga rörelseintäkter utgjordes av 284 TSEK (571), där realiserade och orealiserade valutakursvinster var 232 TSEK (535).

Resultat

Rörelseresultatet uppgick till -3 509 TSEK (-3 693), en förbättring med 183 TSEK. Övriga externa kostnader minskade med 1 276 TSEK vilket beror främst på den nya affärsmodellen där kostnader för processing tas upp som handelsvaror.

Övriga rörelsekostnader uppgick till -597 TSEK (-506). I finansiella intäkter ingick ränteintäkter med 26 TSEK (122) samt realiserade och orealiserade valutakursvinster 214 TSEK (0). Finansiella kostnader uppgick till 0 TSEK (-546).

Kassaflöden och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1 618 TSEK (1 047).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till totalt -601 TSEK (-1 944) varav investering i utvecklingsprojekt utgjorde -374 TSEK (-1 635), patent -117 TSEK (-136) samt inventarier och labbutrustning till både den nya lokalen i GoCo Health Innovation City men även NPI -110 TSEK (-173).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten var 0 TSEK (0).

Koncernens likvida medel vid periodens slut uppgick till 21 870 TSEK (34 076).

Moderbolag

Intäkter och resultat

Summa rörelseintäkter uppgick till 9 289 TSEK (9 137), en ökning med 2%.

Rörelseresultatet uppgick till -4 083 TSEK (-4 847).

Finansiell ställning

Likvida medel vid periodens slut uppgick till 12 056 TSEK (25 986).

SEM bild på HA^{nano} Surface
behandlad 3D-printad titan

Finansiella rapporter

Resultaträkning | Koncernen

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
RÖRELSENS INTÄKTER			
Nettoomsättning	8 836	8 775	44 420
Aktiverat arbete för egen räkning	374	1 635	6 637
Övriga rörelseintäkter	284	571	1 676
Summa rörelseintäkter	9 494	10 982	52 733
RÖRELSENS KOSTNADER			
Handelsvaror	-1 277	-921	-6 854
Övriga externa kostnader	-3 176	-4 452	-18 628
Personalkostnader	-6 660	-7 520	-28 380
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 293	-1 275	-4 768
Övriga rörelsekostnader	-597	-506	-1 803
Summa rörelsekostnader	-13 003	-14 675	-60 433
Rörelseresultat	-3 509	-3 693	-7 700
FINANSIELLA POSTER			
Finansiella intäkter	240	122	964
Räntekostnader och liknande poster	0	-546	-859
Summa finansiella poster	240	-424	105
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-3 270	-4 117	-7 594
SKATTER			
Skatt	-223	-364	-1 159
PERIODENS RESULTAT	-3 493	-4 481	-8 754

Balansräkning i sammandrag | Koncernen

TSEK	2026 31 mar	2025 31 mar	2025 31 dec
TILLGÅNGAR			
Immateriella tillgångar	22 746	19 554	22 874
Materiella tillgångar	10 332	10 234	10 757
Finansiella tillgångar	0	0	0
Summa anläggningstillgångar	33 078	29 788	33 631
Varulager	645	784	564
Kortfristiga fordringar	15 154	14 397	20 886
Kassa och bank	21 870	34 076	20 630
Summa omsättningstillgångar	37 670	49 256	42 080
SUMMA TILLGÅNGAR	70 748	79 044	75 711
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Aktiekapital	1 889	1 889	1 889
Övrigt tillskjutet kapital	204 434	204 434	204 434
Annat eget kapital inklusive periodens resultat	-150 904	-141 208	-147 216
Summa eget kapital	55 419	65 115	59 107
Långfristiga skulder	0	0	0
Kortfristiga skulder	15 330	13 929	16 605
Summa skulder	15 330	13 929	16 605
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	70 748	79 044	75 711

Förändring eget kapital | **Koncernen**

TSEK	Hänförligt till moderbolagets aktieägare					Totalt eget kapital
	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat	Årets resultat	
Ingående balans 1 jan 2025	1 889	204 435	488	-124 348	-12 550	69 914
Omföring resultat föregående år*)				-12 550	12 550	0
Optionsprogram						0
Förändring omräkningsdifferens			-318			-318
Periodens resultat					-4 481	-4 481
Utgående balans 31 mar 2025	1 889	204 434	170	-136 898	-4 481	65 115
*) Enligt årsstämma 22 maj 2024						
Ingående balans 1 jan 2026	1 889	204 435	-1 565	-136 898	-8 754	59 107
Omföring resultat föregående år				-8 754	8 754	0
Förändring omräkningsdifferens			-195			-195
Periodens resultat					-3 493	-3 493
Utgående balans 31 mar 2026	1 889	204 435	-1 760	-145 652	-3 493	55 419

Kassaflödesanalys i sammandrag | **Koncernen**

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 618	1 047	-4 195
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-601	-1 944	-8 818
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	0
Periodens kassaflöde	1 017	-897	-13 013
Likvida medel vid periodens början	20 630	35 764	35 765
Kursdifferens i likvida medel	222	-792	-2 121
Likvida medel vid periodens slut	21 870	34 076	20 630

SEM bild på HA^{mano} Surface
behandlad sutur

Resultaträkning | Moderbolaget

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
RÖRELSENS INTÄKTER			
Nettoomsättning	8 632	6 931	40 711
Aktiverat arbete för egen räkning	374	1 635	6 637
Övriga rörelseintäkter	284	571	1 676
Summa rörelseintäkter	9 289	9 137	49 023
RÖRELSENS KOSTNADER			
Handelsvaror	-2 057	-1 434	-10 811
Övriga externa kostnader	-4 597	-5 099	-22 766
Personalkostnader	-5 103	-5 907	-20 707
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 018	-1 038	-3 744
Övriga rörelsekostnader	-597	-506	-1 803
Summa rörelsekostnader	-13 372	-13 984	-59 832
Rörelseresultat	-4 083	-4 847	-10 809
FINANSIELLA POSTER			
Finansiella intäkter	308	56	449
Räntekostnader och liknande poster	0	-546	-859
Summa finansiella poster	308	-490	-410
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-3 775	-5 337	-11 219
SKATTER			
Skatt	0	0	0
PERIODENS RESULTAT	-3 775	-5 337	-11 219

Balansräkning i sammandrag | Moderbolaget


TSEK	2026 31 mar	2025 31 mar	2025 31 dec
TILLGÅNGAR			
Immateriella tillgångar	21 552	17 463	21 455
Materiella tillgångar	8 143	8 971	8 510
Finansiella tillgångar	18 606	18 606	18 606
Summa anläggningstillgångar	48 300	45 040	48 571
Varulager	645	784	564
Kortfristiga fordringar	13 418	12 752	19 352
Kassa och bank	12 056	25 986	11 660
Summa omsättningstillgångar	26 120	39 522	31 576
SUMMA TILLGÅNGAR	74 420	84 562	80 147
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Aktiekapital	1 889	1 889	1 889
Fond för utvecklingsarbete	17 871	13 866	17 983
Annat eget kapital inklusive periodens resultat	40 326	53 970	43 970
Summa eget kapital	60 086	69 726	63 842
Långfristiga skulder	0	0	0
Kortfristiga skulder	14 334	14 837	16 305
Summa skulder	14 334	14 837	16 305
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	74 420	84 562	80 147

Nyckeltal | Koncernen

TSEK	2026 jan-mar	2025 jan-mar	2025 jan-dec
EBITDA	-2 216	-2 418	-2 932
Soliditet, %	78%	82%	78%
Kassalikviditet, %	242%	348%	242%
Antal heltidsanställda vid periodens slut	18	18	18
Antal aktier vid periodens slut, före utspädning	18 892 326	18 892 326	18 892 326
Antal aktier vid periodens slut, efter utspädning	18 926 076	18 926 076	18 926 076
Genomsnittligt antal aktier, före utspädning	18 892 326	18 892 326	18 892 326
Genomsnittligt antal aktier, efter utspädning	18 926 076	18 927 326	18 926 076
Resultat per aktie före och efter utspädning	-0,18	-0,24	-0,46
Eget kapital per aktie	2,93	3,45	2,93
Eget kapital per aktie vid full utspädning	2,93	3,44	2,92

Definitioner av nyckeltal

Alternativa nyckeltal	Definition
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar
Soliditet, %	Eget kapital / Totala tillgångar
Kassalikviditet, %	Omsättningstillgångar exklusive varulager/ Korta skulder
Eget kapital per aktie	Summa eget kapital dividerat med antal aktier vid periodens slut



SEM bild på HA^{mano} Surface
behandlad sutur

Övrig information

Redovisningsprinciper

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen (1995:1554) och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Principerna är oförändrade jämfört med föregående år. För mer information hänvisas till bolagets avlämnade årsredovisning 2025.

Aktien

Promimics aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan 29 april 2022 med kortnamn PRO.

Aktiekapitalet uppgår till 1 889 232,60 SEK avseende totalt 18 892 326 aktier med kvotvärde 10 öre.

Aktierna är registrerade hos Euroclear Sweden AB.

Rådgivare

Tapper Partners AB är bolagets Certified Adviser.

Viktig information om Nasdaq First North Growth Market

Nasdaq First North Growth Market är en alternativ handelsplattform som drivs av en organisation inom NASDAQ Stockholm koncernen. Företag på Nasdaq First North Growth Market är inte underställda samma regler som företag på den reglerade huvudmarknaden. De följer istället en mindre omfattande uppsättning regler och bestämmelser som är anpassad till små tillväxtföretag.

Risken att investera i ett företag på Nasdaq First North Growth Market kan därför vara högre än att investera i ett företag på huvudmarknaden. Alla företag med aktier som säljs och köps på Nasdaq First North Growth Market har en certifierad rådgivare som kontrollerar att reglerna följs. Nasdaq First North Growth Market godkänner ett företags ansökan om handelstillstånd.

Optionsprogram

Bolaget har för närvarande ett optionsprogram från 2024 om 36 250 optioner som löper ut under 2027.

Koncernstruktur

Promimickoncernen består av moderbolaget Promimic AB och ett helägt dotterbolag, Promimic U.S. Inc, USA, samt 60 procent av Nano Processing Inc, USA.

Promimic AB äger alla immateriella rättigheter.

Promimic U.S. Inc är ett försäljningsbolag på den amerikanska marknaden.

Nano Processing Inc är ett processbolag som belägger implantat för den amerikanska marknaden.

Kvalitetsledningssystem

Promimic AB (publ) bedriver kvalitetsarbete i enlighet med ISO 13485:2016.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Styrelsen bedömer regelbundet vilka risker bolaget har och vilka åtgärder som krävs för att minska dessa. För en fullständig redogörelse av bolagets samtliga risker hänvisas till bolagets avlämnade årsredovisning 2025. De huvudsakliga riskerna relaterade till Promimics verksamhet och bransch inkluderar bland annat:

Affärs-, Verksamhets- och Branschspecifika risker

Beroende av kvalificerad personal

Bolaget har en liten organisation och dess framgång är i hög grad beroende av den kompetens och erfarenhet som företagsledningen och andra nyckelpersoner besitter. Bolagets förmåga att även fortsättningsvis utveckla sin verksamhet är beroende av nyckelpersonernas kunskaper inom bolagets verksamhetsområde.

Promimic har 18 hel- eller deltidsanställda personer.

Finansiella risker

Bolaget har ett negativt kassaflöde. Den nyemission om 80 MSEK före emissionskostnader som gjordes under april 2022 i samband med listningen på Nasdaq First North Growth Market bedöms av företagsledning och styrelse att vara tillräcklig för genomförandet av bolagets affärsplan och därmed till ett positivt kassaflöde.

Omvärldsrisker

Osäkerheten i omvärlden har ökat och marknadsförutsättningar i USA växlar från tid till annan med olika tullsatser. Vår affär baseras i första hand på att våra kunder licensierar vår teknologi och att vi processar implantaten i USA. Men vi har också kunder utanför USA som exporterar implantat till den amerikanska marknaden. Den enda produkten vi säljer direkt och som skickas till USA är vår beläggingsvätska och här finns en osäkerhet om den kommer att omfattas av en tullsats eller inte.

Valutarisker

Promimic har huvudsakligen intäkter i amerikanska dollar och till viss del i brasilianska real respektive i euro. Kostnaderna är i huvudsak i SEK och till en del i USD. Netto är bolaget därför exponerat för en valutarisk i framförallt USD. Bolaget säkrar nettoflöden i USD på upp till 12 månader med upp till 75 procent.

Legala och regulatoriska risker

Registrering och regulatoriska krav

Varje implantat som ska marknadsföras av Promimics kunder behöver godkännas av relevanta regulatoriska myndigheter. Om Promimics kunder misslyckas med att framgångsrikt föra sina ansökningar genom granskningsprocesserna hos exempelvis FDA och EMA skulle det försämra bolagets framtida intjäningsförmåga och därmed bolagets finansiella ställning.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har ej granskats av bolagets revisor.

Avlämnande av bokslutskommuniké

Möln dal 19 maj 2026

Promimic AB (publ)

Magnus Larsson, VD

Helena Brisby

Johan Dighed

Johan Holmström

Pehr Abrahamsson

Pia Renaudin

Tommy H. Karlsson, Ordförande

För ytterligare information kontakta:

VD Magnus Larsson

Telefon: +46 709–77 64 77

Mail: magnus.larsson@promimic.com

CFO Heidi Bader

Telefon: +46 708–24 71 46

Mail: heidi.bader@promimic.com

Denna information är sådan information som Promimic AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Information lämnades genom ovanstående personers försorg kl 7.30 den 19 maj 2026.

Kommande finansiella händelser

→ Årsstämma 2026	21 maj 2026
→ Delårsrapport, Q2	20 augusti 2026
→ Delårsrapport, Q3	19 november 2026
→ Bokslutskommuniké 2026	25 februari 2027

Promimic AB (publ) | Orgnr 556657-7754 | info@promimic.com | www.promimic.com

Entreprenorsstråket 10, 431 53 Mölndal, Sverige

